

ANNÉE 2018-2019

# Dossier de Candidature



**POUR TOUTES INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES :**

Pascal MONTAGNON – Directeur de l'Incubateur INSEEC LYON  
pmontagnon@insec. com


Groupe INSEEC U. – INCUB' INSEEC LYON  
25, rue de l'université 69 007 Lyon  
Tél : 04 78 29 80 28



 **NOM DU PROJET**

 **DATE DE DÉPÔT DU DOSSIER**

 **NOM/PRÉNOM**

 **DATE ET LIEU DE NAISSANCE**

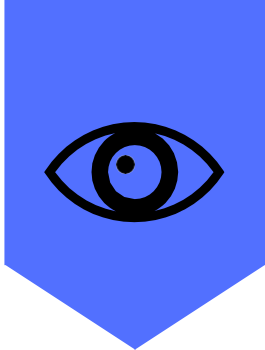
 **NATIONALITÉ**

 **STRUCTURE (S'IL Y A LIEU)**

 **ADRESSE**

 **EMAIL**

 **ECOLE DU GROUPE + PROMOTION**



INFORMATIONS



**① SYNTHÈSE DU PROJET – (1 PAGE MAX)**

Nous vous conseillons de compléter cette synthèse après avoir rempli le reste du dossier.  
Vous résumerez chacune des parties.



## ***i*** PRÉSENTATION DÉTAILLÉ DU PROJET

Présentez votre projet de façon détaillée dans un document de 12 pages au maximum, qui se décomposera de la manière suivante :

### **1. OPPORTUNITÉ DE L'ENTREPRISE**

- Présentez le contexte de votre environnement
- À quelle(s) problématique(s) et à quel(s) besoin votre projet répond-il ? En quoi est-il mal ou pas couvert ?
- Quel est le caractère nouveau de la réponse que vous apportez ?
- Quels sont les risques au moment de la mise sur le marché ?
- Quelle est (ou sera) l'implication des parties prenantes ? (Partenaires identifiés, bénéficiaires finaux, salariés de la future entreprise...)
- Quel est l'impact attendu ?

### **2. OFFRE ET ACTIVITÉ**

- Décrivez votre offre (produits ou services) et en quoi se distingue-t-elle de l'existant ?
- Quel sera votre modèle économique ? Expliquez votre modèle de revenus (chiffre d'affaires) au démarrage et les trois premières années.
- Quel sera selon vous l'impact de votre projet sur le besoin social que vous avez identifié ?
- Comment pourriez-vous l'évaluer ?

### 3. LE MARCHÉ

- A quel marché vous adressez-vous : comment ce marché est-il organisé à ce jour (acteurs principaux, volume, tendances...) ?
- Quels sont les éléments qui démontrent l'adéquation de votre offre et son acceptabilité par les clients ?
- Quelles démarches avez-vous initié auprès des différents acteurs du marché ? Quelles sont celles que vous allez mettre en place ?
- Quels seront vos premiers clients ?

### 4. ORGANISATION DU PROJET

- Qui compose l'équipe projet à ce jour ? Quelles sont vos compétences et votre légitimité à porter un tel projet ? Allez-vous rechercher des compétences complémentaires ?
- Quelles sont selon vous les capacités entrepreneuriales des membres de l'équipe projet ?
- Quelle sera leur disponibilité pour travailler à la faisabilité du projet (préciser un volume horaire hebdomadaire par personne) ?
- Quels seront les revenus des membres de l'équipe projet durant l'accompagnement du projet (18 mois) ?
- Comment allez-vous vous organiser dans l'équipe : répartition des tâches et des différentes fonctions (commerciales, administratives, techniques, de gestion ...), prise de décision ?

#### 4. PROJET DE CRÉATION D'ENTREPRISE

- Quels sont les éléments qui pourraient nous permettre de mesurer le réalisme de votre projet d'entreprise ?
- Comment envisagez-vous de lever les éventuels freins juridiques, techniques, économiques ?
- Quelles sont vos besoins financiers au démarrage de l'entreprise : capital, investissements, trésorerie, frais de lancement, fonctionnement, revenus...?
- Quels seront les apports personnels des membres de l'équipe au moment de la création ?

#### 5. COMMENT VOYEZ-VOUS VOTRE ENTREPRISE À 3 ANS (5 LIGNES MAX)

#### 6. PRÉSENTATION DES PARTENAIRES DU PROJET (1 PAGE MAX)

(Merci d'indiquer vos interlocuteurs et leurs coordonnées pour que nous puissions éventuellement prendre contact avec eux).

##### **Présentation des partenaires déjà établis**

*Précisez comment vous avez impliqué ces partenaires dans votre projet.*

##### **Présentation des partenaires recherchés ou en cours**

*Précisez comment vous allez impliquer ces partenaires dans votre projet.*

Vous devez présenter pour les partenariats établis une lettre d'engagement précisant l'intérêt porté au projet et l'implication du partenaire dans le projet (temps disponible, moyens matériels à disposition du projet, etc.).

## 7. PRÉSENTATION DE VOS ATTENTES VIS-À-VIS DE L'INCUBATEUR INSEEC LYON

- Qu'attendez-vous d'INCUB'INSEEC et de son accompagnement ?  
Quelle serait sa plus-value pour votre projet ?

## 8. ANNEXES

*Vous mettrez en annexe les CV des membres de l'équipe projet.*

Vous devez également joindre tout document contribuant à la compréhension de votre projet et notamment une présentation économique et financière (business plan, compte de résultat prévisionnel, etc, données chiffrées essentielles pour comprendre le besoin, etc)

## 9. ANALYSE ET COMMENTAIRES – INCUBATEUR INSEEC

*Cadre réservé à la Direction de*